

Presseinformation

## heroal Objektservice

**Tobias Thiemann, Leiter Objektvertrieb, erläutert im Interview, was den heroal Objektservice besonders macht.**

### **Warum bietet heroal spezielle Objektservices an?**

Zwei wesentliche Gründe haben dazu geführt, dass wir unseren Service um den Bereich der Objektservices erweitert haben. Zum einen ist die klassische Aufteilung zwischen Verarbeitern, die an Widerverkäufer vermarkten, und Objekteuren in den letzten Jahren immer durchlässiger geworden: Unsere Kunden wachsen deutlich und steigen zunehmend in das Geschäftsfeld der Objekte ein. Darüber hinaus haben wir im Unternehmen deutliche Investitionen in Produktentwicklung, Fertigung und in die Beschichtungstechnologie getätigt, die uns in die Lage versetzen, auch und gerade im Objekt neue Branchenstandards zu setzen. Mit einem jungen Team möchten wir ganz neue Wege im Objektgeschäft gehen und dabei nicht nur auf unseren eigenen Nutzen schauen, sondern insbesondere auf Verarbeiter, Architekten und Investoren zugehen.

### **Wer ist die Zielgruppe des heroal Objektservices?**

Unser primäres Ziel ist es, unsere Kunden durch den heroal Objektservice optimal zu unterstützen. So haben wir es geschafft, dass unsere Verarbeiter durch Unterstützung in der Objektakquise, der Angebotsphase und der Arbeitsvorbereitung mehr Aufträge abwickeln können als in der Vergangenheit. Gerade in der aktuellen Phase, in der die auf dem Markt vorhandenen Projekte die gegebenen Kapazitäten übersteigen, ist es wichtig, mit unseren Kunden die richtigen Projekte zu identifizieren und gemeinsam zu profitieren. Im guten Zusammenspiel zwischen ausführendem Unternehmen – in der Regel dem Metallbauer – und dem heroal Objektservice erreichen wir optimale Lösungen für Bauherren und Investoren – und das bei Objekten mit Standardlösungen oder bei Bauvorhaben mit individuellen Objektlösungen.

### **Welche Services gehören zum heroal Objektservice?**

Im Rahmen der Beratung fokussieren wir uns darauf die technisch einwandfreie, nachhaltigste und wirtschaftlichste Lösung für jedes einzelne Bauvorhaben zu vermitteln. Unser Objektservice beginnt bereits mit der Auswahl der richtigen Profile, um eine

konkrete Anforderung, die an ein Gebäude besteht, zu erfüllen. Die zu lösenden Aufgaben können beispielsweise die Erreichung bestimmter Wärmedämmkoeffizienten, Widerstandsklassen oder Schallschutzwerte oder auch statische Herausforderungen sein. Dabei greifen wir auf bestehende Systeme zurück oder erarbeiten spezielle Objektlösungen, falls dies aus Designgründen gewünscht oder technisch notwendig ist. Wir unterstützen bei der Ausschreibung und begleiten den Architekten durch die Vergabephasen. Dabei ist es auch wesentlich, für ein konkretes Bauvorhaben die passenden Verarbeiter zu finden. Eine häufige auftretende Herausforderung von Architekten oder Generalunternehmern ist es, zur richtigen Zeit eine ausreichende Anzahl von Angeboten vorliegen zu haben. Wir vermitteln in dieser Sache, kennen die Kapazitäten und Kompetenzen unserer Kunden und können somit zu einer fristgerechten und fairen Auftragsvergabe beitragen. Dabei bereiten wir die Daten und Informationen aus dem Leistungsverzeichnis so auf, dass der Verarbeiter den potentiellen Auftrag innerhalb kürzester Zeit und ohne zu hohen Anfangsaufwand einschätzen kann.

## **Was zeichnet den heroal Objektservice aus?**

Ein besonderer Vorteil unseres Objektservices ist die Materialkalkulation, die wir dem Verarbeiter schon mitliefern, wenn wir einen potentiellen Auftrag vermitteln. Wir erstellen aus dem Leistungsverzeichnis eine genaue Materialaufstellung, die für das Bauvorhaben benötigt wird, und übergeben diese gleich digital, damit der Verarbeiter sie in sein Kalkulationsprogramm einspielen kann. Wir haben die Erfahrung gemacht, dass somit deutlich schneller Angebote abgegeben werden können. Gerade die Kalkulation ist oftmals ein Kapazitätsengpass auf Seiten der Verarbeiter.

Wenn wir eine Materialaufstellung zur Verfügung stellen, kann sich der Kunde darauf verlassen, dass sämtliches Material, das für das Objekt benötigt wird, in dem Angebot enthalten ist – inklusive Beschichtung, Profilverbund, Schutzfolie und 100 % objektiver Qualitätskontrolle. Gleichzeitig arbeiten wir mit verschiedenen Lieferlängen. Denn unser Ziel ist es, projektbezogen zu fertigen, um den Verschnitt nahezu völlig zu reduzieren. Dies ist sowohl aus wirtschaftlicher als auch aus ökologischer Sicht erstrebenswert.

## **Wie ist der Objektvertrieb aufgestellt?**

Wir sind mittlerweile in nahezu allen europäischen Ländern mit zusätzlichen Objektservices präsent. In allen Märkten, in denen heroal vertreten ist, unterstützen wir die beteiligten Gewerke bestmöglich.

## Bildmaterial



[heroal\_Thiemann]

Tobias Thiemann leitet den heroal Objektvertrieb.

Foto: heroal



[heroal\_AFI-Vokovice]

Der moderne Prager Gebäudekomplex AFI Vokovice ist mit rund 1.000 objektbezogenen Sonderprofilen des Fenstersystems heroal W 72 ausgestattet.

Foto: heroal



[heroal\_Tour-Elithis]

Bei dem Bau des ersten Plus-Energie-Wohnturms Tour Elithis in Straßburg legte der Bauherr Wert auf besonders schmale Ansichtsbreiten. heroal entwickelte daher eine individuelle Lösung basierend auf dem Fenstersystem heroal W 72, die sich hervorragend in die Gebäudehülle einfügt.

Bild: Tour Elithis Danube Strasbourg – XTU architects



[heroal\_V-Tower\_aussen]

Der V-Tower, ein 104 Meter hohes Wohngebäude, teilt sich nach etwa einem Drittel der Stockwerke in zwei separate Türme, um zusätzlichen Raum für die zahlreichen Wohneinheiten zu bieten.

Bild: Radan Hubicka Architectural Studio



[heroal\_V-Tower]

Um die Symbolik des „V“ zu unterstreichen, legten die Architekten besonderen Wert auf hohe Transparenz. Mit über 1.700 objektbezogen gefertigten Elementen des Hebe-Schiebesystems heroal S 77 SL und des Fenstersystems heroal W 72 konnte dieser Anspruch erfüllt werden.

Bild: Radan Hubicka Architectural Studio

## **heroal – das Aluminium-Systemhaus**

Als eines der führenden Aluminium-Systemhäuser entwickelt, produziert und vertreibt heroal optimal aufeinander abgestimmte Systeme für Fenster, Türen, Fassaden, Rollläden, Rolltore und Sonnenschutz ergänzt um Klapp- und Schiebeläden, Insektenschutz sowie Terrassendächer und Carports. Durch minimalen Energieeinsatz in der Herstellung und durch maximale Energieeinsparung während der Nutzung tragen heroal Systemlösungen entscheidend dazu bei, nachhaltiges Bauen zu ermöglichen – verbunden mit höchster Wirtschaftlichkeit bei der Verarbeitung der Systeme und Wertsteigerung der Gebäude.

## **Innovation, Service, Design, Nachhaltigkeit**

Die Marke heroal steht für Systemlösungen, die praxisgerechte Innovationen, branchenweit führenden Service und hochwertiges, in jede Architektur integrierbares Design mit umfassender Nachhaltigkeit vereinen.

Mehr als 800 Mitarbeiter in allen Bereichen des Unternehmens arbeiten kontinuierlich an der Weiterentwicklung der Systeme und an der Optimierung der heroal Service- und Dienstleistungsqualität.

Die Marke heroal steht für Premium-Qualität made in Germany – zertifiziert nach ISO EN 9001. heroal Produkte und Systeme werden ausschließlich an deutschen heroal Produktionsstandorten – am Unternehmenssitz in Verl sowie in Hövelhof – produziert.

Weitere Informationen unter [www.heroal.de](http://www.heroal.de).

## **Kontakt Presse:**

heroal – Johann Henkenjohann GmbH & Co. KG  
Lena Holtkamp  
Österwieher Str. 80  
33415 Verl  
Tel.: +49 5246 507-0  
Fax: +49 5246 507-355  
E-Mail: [presse@heroal.de](mailto:presse@heroal.de)